

## Curriculum vitae

### Mario Müller-Rottmann

E-Mail	info@percoms.ch
Zivilstand	Verheiratet, 2 Töchter
Geb. Dat.	01.11.1964
websites	<a href="http://www.percoms.ch">www.percoms.ch</a> , <a href="http://www.t-learning.com">www.t-learning.com</a>

### Beruflicher Werdegang

2019 bis heute	Entwicklung einer Lernmanagement Software LMS
2016 bis heute	Aufbau und Führung einer T-Learning Plattform <a href="http://www.t-learning.com">www.t-learning.com</a> zu den Themen Leadership, Selbstmanagement und Verhandlungsführung in Zusammenarbeit mit dem Sports Science Institute of South Africa, Kapstadt
2013 bis heute	Executive – Coaching
2012 bis heute	Dozent für Verhandlungsmanagement an der Executive School of Management und Global Negotiator, Technology and Law an der Universität St. Gallen
2010 bis heute	Entwicklung Aufbaukurs Einvernahme- und Aussagepsychologie unter Fachbegleitung der Universität Bern. Durchführung in den Ausbildungszentren Amriswil, Hitzkirch und verschiedenen Kantonalen Polizeikorps.  Entwicklung Vertiefungskurs Einvernahme- und Aussagepsychologie unter Fachbegleitung der Universität Birmingham City University. Durchführung im Ausbildungszentrum Hitzkirch  Entwicklung & Durchführung diverser Leadership Ausbildungen in Behörden und Unternehmen mit dem Schwerpunkt Führung von Mitarbeitenden
2008 bis heute	Coaching von Führungskräften und Teams in Konflikt- und Verhandlungssituation. Unterstützung bei Performanceschwächen und in Krisensituationen, die sich schwerpunktmässig auf zwischenmenschliche Probleme gründen
2005 bis heute	Mediationen in verschiedenen Organisationen der Gesundheitsbranche, bei Behörden, in KMU's und dem öffentlichen Verkehr
2000 bis heute	Gründung der Percoms AG, Entwicklung und Durchführung von Kursen in den Themenbereichen «Umgang mit Aggression & Gewalt», «Konfliktmanagement», «Krisenintervention», «Gesprächsführung in schwierigen Situationen»  Ausbildung aller Mitarbeiter der Ostschweizer Polizeikorps in persönlicher & zwischenmenschlicher Kompetenz, inkl. Kaderausbildung zu den gleichen Themen  Diverse HR-Projekte zu Mitarbeiterführung, Mitarbeiterbeurteilung, Aus- und Weiterbildung in KMU und Grossbetrieben  Diverse Beratungsmandate von Geschäftsleitungen zu Themen der Organisations- und Strategieentwicklung  Ausbildung und Beratung verschiedener Unternehmen in Konflikt- und Verhandlungsmanagement. Aufbau & Durchführung von Vertiefungsmodulen  Entwicklung & Durchführung von Auswahlverfahren für Kaderpersonal, Polizei und Sondereinheiten der Schweizer Polizei und Militär

1999 – 2012	Ausbildung & Beratung von Polizisten in polizeipsychologischen Kompetenzen und Führung, davon 6 Jahre Fachbereichsleiter «Polizeipsychologie» in der Ostschweizer Polizeischule
1995 – 2005	Führung einer Praxis für Einzel-, Paar- und Familientherapie, Krisenintervention und Coaching
1995 – 2000	Begleitung von Einzelpersonen, Familiensystem und Firmen in Krisensituationen durch Unfall-, Gewalt- oder Freitod, Aufbau und Führung von Care – Teams bei Polizeikorps und Kanton
1992 – 2000	Leiter Beratungs- und Sozialdienst KSSG. Aufbau und Leitung Projekt «Krisenintervention» auf der Zentralen Notfallaufnahme des Kantonsspitals St. Gallen

#### Aus- und Weiterbildung

2013 - 2015	Executive MBA HSG
2010 - 2012	Intensivstudium KMU Management HSG
2008 - 2009	Eidgenössischer Fachausweis Ausbilder, St. Gallen, Zürich und Bern
2004 - 2005	Cert. Mediator, Trigon, Fritz Glasl und Rudi Ballreich in München
1999	Cert. MBTI – Trainer, A-M-T, Performance AG in München
1995 - 1997	Dipl. Systemischer Paar- und Familientherapeut, Zentrum für Agogik in Bregenz und Bern
1992 - 1997	NLP-Trainer GANLP, Werner Herren in Aarau und NLP Akademie, Zürich und Luzern
1989 -1992	Studium der Sozialen Arbeit in St. Gallen

#### Publikationen

2019	Verhandlungs-Tools: Effiziente Verhandlungstechniken im Business-Alltag; Peter Knapp; Managerseminare Verl.GmbH
2017	Online Leadership Lehrgang, <a href="http://www.t-learning.com">www.t-learning.com</a> ; Schwerpunkt der zwischenmenschlichen Führungskompetenzen, Selbstkompetenz und Verhandlungsführung
2015	Verhandlungsrad; Tipps für erfolgreiches Verhandeln in Zusammenarbeit mit der Executive School of Management, Technology and Law der Universität St. Gallen
2011	Tischsteller Führungskompetenz „eine Werkzeugkiste für den Manager“; Sammlung effektiver und effizienter Führungsinstrumente zum Nachschlagen
2005	Wir bewegen Menschen, Menschen bewegen mich; Arbeitsbuch zur persönlichen und zwischenmenschlichen Kompetenz, Hrsg. Schweizerisches Polizeiinstitut, Neuchâtel